

Las cotizaciones sin seguimiento y las facturas que se vuelven a escribir cuestan unos \$46,000 al año.

130

cotizaciones al año sin seguimiento

\$46,000

al año

8 horas

a la semana volviendo a escribir

Lo que encontramos

1. La mitad de las cotizaciones no tuvo seguimiento después de enviarse. Son unas 130 cotizaciones al año.
2. Unas 6 llamadas por semana después de las 4 p. m. quedaron sin contestar y sin mensaje de vuelta. No se cuentan en el total.
3. La gerente de oficina vuelve a escribir cada cotización aceptada en una factura: unas 8 horas a la semana.

Lo que está costando

Cotizaciones sin seguimiento	130×1 de cada 10 recuperada $\times \$2,800$	unos \$36,400 al año
Volver a escribir cotizaciones	$8 \text{ horas} \times \$25 \times 48 \text{ semanas}$	unos \$9,600 al año
Total		unos \$46,000 al año

La solución

Cada cotización recibe tres seguimientos por texto hasta que el cliente diga sí o no. Las llamadas perdidas reciben un texto en menos de dos minutos. Las cotizaciones aceptadas se convierten en facturas sin volver a escribirlas. Todo en el software que ya pagan.

El costo de la solución

Precio fijo, acordado antes de empezar.

Recomendación: construirla.

Juan Hernandez